NISCHOMRÅDE · KURERAD TRENDANALYS

NATO-anpassning för civila leverantörer

Utforska hur svenska civila företag kan anpassa sig för att bli leverantörer till försvarssektorn och NATO, med fokus på upphandling, säkerhetskrav och dual-use teknik.

UPPDATERAD 30 juni 2026

Mikro Makro Mega

14
PUBLICERADE TRENDER

© Trendscope · version 4 · 2026-08-08 · 1/16

MIKROTREND

Strategisk anpassning av immateriella rättigheter (IP) i försvarsupphandlingar

Civila företag som vill leverera till försvarssektorn möter nya utmaningar gällande äganderätt till teknik. Det sker en förskjutning där företag måste navigera mellan EU:s öppna marknadsregler och nationella säkerhetskrav som begränsar hur IP-rättigheter och teknisk data får hanteras i anbudsprocesser.

Reglering | Konkurrens | Sakerhet | 1 observation · senast 28 maj 2026

Källor

01 **The EU and the Nordic region: A new approach to IP and technology ...**
schjodt.com

02 **How the Swedish defence market works - SOFF**
soff.se

03 **DEFENSE INDUSTRY AND MATERIEL – from Interim Report SV-AR ...**
en.kkrva.se

© Trendscope · version 4 · 2026-08-08 · 2/16

MIKROTREND

Kraftig acceleration av försvarsinvesteringar och NATO-anpassning

Sverige genomför historiska satsningar på totalförsvaret med målet att nå 2,6 % av BNP till 2028. Detta driver ett behov av snabb materielförnyelse, ökad produktionskapacitet hos försvarsindustrin och anpassning av tekniska system för att möta Natos förmågemål och gemensamma operationsplanering.

Innovation | Ekonomi | 6 observationer · senast 28 maj 2026

Källor

01 **[PDF] hållbarhetsrapport - 2024 - MilDef**
investors.mildef.com

02 **Försvarsindustristrategi för ett starkare Sverige – innovation ...**
regeringen.se

03 **Försvarsbeslutet 2025–2030 - Regeringen.se**
regeringen.se

MIKROTREND

Standardisering av leverantörskvalificering genom SOFF

En ökad professionalisering sker där civila leverantörer genomgår strukturerade utbildningsprogram för att bli 'diplomerade försvarsleverantörer'. Detta minskar trösklarna för små och medelstora företag (SME) att förstå och navigera de komplexa juridiska och tekniska kraven i NATO-upphandlingar.

Reglering | Konkurrens | 1 observation · senast 28 maj 2026

Källor

01 **Diplomerad Försvarsleverantör - SOFF**
soff.se

02 **Säkerhets- och försvarsföretagen (SOFF)s inlägg - LinkedIn**
se.linkedin.com

03 **How the Swedish defence market works - SOFF**
soff.se

© Trendscope · version 4 · 2026-08-08 · 4/16

MAKROTREND

Rapid Adoption-initiativ för civil innovation

NATO:s nya 'Rapid Adoption Action Plan' skapar en direktkanal för civila startups och teknikbolag att testa och validera teknik för försvarsändamål. Detta innebär att civila företag kan gå från prototyp till leverantör snabbare än genom traditionella, långdragna försvarsupphandlingar.

Innovation | Teknik | Konkurrens | 1 observation · senast 28 maj 2026

Källor

01 **Summary of NATO's Rapid Adoption Action Plan | NATO Official text**
nato.int

02 **[PDF] Strategic Direction for Defence Innovation | Government.se**
government.se

© Trendscope · version 4 · 2026-08-08 · 5/16

MAKROTREND

Integration av civil teknik i försvarssektorn

För att möjliggöra snabb innovation stärks samverkan mellan den civila industribasen och försvarssektorn. Myndigheter strävar efter att attrahera fler innovativa deeptech-företag till försvarsmarknaden för att nyttja civil teknikledande kompetens inom områden som sensorer och digitala lösningar.

Innovation | Ai | 8 observationer · senast 5 juni 2026

Källor

01 **Säkerhet och resiliens för en trygg framtid | Vinnova | Vinnova**
vinnova.se

02 **FÖRSVARSINDUSTRI OCH MATERIEL – ur Mellanrapport SV-A-R ...**
kkrva.se

03 **Försvarsindustristrategi för ett starkare Sverige – innovation ...**
regeringen.se

© Trendscope · version 4 · 2026-08-08 · 6/16

MIKROTREND

Decentraliserad upphandlingskompetens som konkurrensfördel

Då NATO-upphandlingar är decentraliserade via agenter som NSPA och NCIA, krävs nu en ny typ av specialistkompetens hos svenska företag. Företag som proaktivt bygger interna processer för att hantera internationella anbudsprocesser (ICB) och säkerhetsklassning får en betydande konkurrensfördel i det nya säkerhetsläget.

Affarsmodeller | Reglering | Logistik | 1 observation · senast 28 maj 2026

Källor

01 **Business Opportunities Nato**
bis.gov

02 **Navigating Nato Procurement Legal and Regulatory Considerations Companies Finland**
whitecase.com

03 **winvale.com**
info.winvale.com

© Trendscope · version 4 · 2026-08-08 · 7/16

MIKROTREND

Ökad efterfrågan på dual-use rymdteknik

Sverige satsar på ett dual-use rymdteknikprogram som uppmuntrar projekt inom robust satellitkontroll, systemsäkerhet och automatiserad dataanalys. Detta syftar till att förbättra både civila och militära förmågor inom rymdsektorn, vilket skapar en nischmarknad för företag som kan leverera lösningar inom dessa högteknologiska områden.

Teknik | Infrastruktur | Sakerhet | 6 observationer · senast 5 juni 2026

Källor

01 **Förbättra industriell kapacitet för att främja försvarsförmågan - Tillväxtverket**
tillvaxtverket.se

02 **[PDF] Skr. innovation, produktion och samarbete 2024/25:193 - Regeringen**
regeringen.se

03 **[PDF] Strategiska tekniker för Sverige | Vinnova**
vinnova.se

© Trendscope · version 4 · 2026-08-08 · 8/16

MAKROTREND

Ökad efterfrågan på Dual-Use-innovationer

Det finns en tydlig trend där civila innovationer inom AI, sensorer och kommunikation snabbt anpassas för militära behov. Regeringens försvarsindustristrategi syftar till att sänka trösklarna för att dessa civila teknologier ska kunna kommersialiseras och integreras i försvarets försörjningskedjor.

Innovation | Affarsmodeller | Teknik | 2 observationer · senast 5 juni 2026

Källor

01 **[PDF] Omvärldsanalys - - Vinnova**
vinnova.se

02 **Förbättra industriell kapacitet för att främja försvarsförmågan - Tillväxtverket**
tillvaxtverket.se

03 **Sveriges miljardinvesteringar i försvaret bidrar till tillväxt**
svensktnaringsliv.se

© Trendscope · version 4 · 2026-08-08 · 9/16

MIKROTREND

Säkerhetsklassning av leverantörskedjor som tjänst

Det uppstår en växande marknad för tredjepartstjänster som hjälper civila leverantörer med säkerhetsklassning och regelefterlevnad för att hantera sekretessbelagd information i försvarsupphandlingar. Detta är en kritisk flaskhals för startups som saknar intern expertis inom försvarssektorns legala krav.

Sakerhet | Reglering | Arbetskraft | 1 observation · senast 28 maj 2026

Källor

01 **Fler startups måste få chansen att komma in på försvarsmarknaden”**
nyteknik.se

02 **The EU and the Nordic region: A new approach to IP and technology ...**
schjodt.com

03 **How the Swedish defence market works - SOFF**
soff.se

MIKROTREND

Behov av stöd för SMF att navigera försvars- och säkerhetsmarknaden

Trots det ökade intresset saknar många små och medelstora företag den kunskap och de nätverk som krävs för att framgångsrikt ta sig in på försvars-och säkerhetsmarknaden med sina dual-use teknologier. Det finns ett tydligt behov av partnerskap och stödstrukturer för att hjälpa dessa bolag att förstå marknadens krav och regelverk.

Affarsmodeller | Reglering | Konkurrens | 5 observationer · senast 5 juni 2026

Källor

01 **Nytt partnerskap öppnar försvars- och säkerhetsmarknaden för ...**
innovatumsciencepark.se

02 **Civilian Innovations Strengthen Swedens Defense New Funding Decisions**
vinnova.se

03 **Dual-Use: How Start-ups Can Grow in Defence Technology - EKN**
ekn.se

© Trendscope · version 4 · 2026-08-08 · 11/16

MAKROTREND

Standardisering av 'System-of-Systems' för interoperabilitet

Kravet på att civila komponenter sömlöst ska kunna integreras i komplexa militära system driver en våg av standardiseringsarbete där svenska företag tvingas anpassa sin mjukvaruarkitektur för att möta NATO:s interoperabilitetskrav.

Teknik · Kvalitet · Digitalisering · 1 observation · senast 28 maj 2026

Källor

01 **cision.com**
news.cision.com

02 **Sweden Nato Business Opportunities**
pillsburylaw.com

MAKROTREND

Ökat engagemang med små och medelstora företag (SMF) och dual-use teknik

Försvarssektorn söker aktivt ökat engagemang med SMF och kommersiella teknikinnovatörer för att accelerera leveranser och främja innovation. Detta inkluderar initiativ för att snabba på adoptionen av dual-use-teknologier från militära laboratorier till kommersiella applikationer, där företag kan utvärdera patent utan initiala kostnader.

Innovation | Affarsmodeller | Teknik | 3 observationer · senast 28 maj 2026

Källor

01 **Patents Defense and Startups What Dual Use Startups Need To Know About Patents in**
vklaw.com

02 **Protecting Defense Technology Innovations**
sternekessler.com

03 **What S Next 3 Patent and Ip Trends For 2026**
cfc.com

MAKROTREND

EU-harmoniserad försvarsmarknad för SME

Nya resolutioner och initiativ för att undanröja hinder för den inre marknaden inom försvarssektorn syftar till att göra det enklare för mindre, innovativa civila företag att sälja till försvarskunder över gränserna. Detta minskar de legala och administrativa kostnaderna för att skala upp försäljning av dual-use teknik inom NATO-länder.

Globalisering · Reglering · Innovation · 1 observation · senast 28 maj 2026

Källor

01 **[PDF] Europaparlamentet**
europarl.europa.eu

02 **The EU and the Nordic region: A new approach to IP and technology ...**
schjodt.com

MAKROTREND

Explosiv Tillväxt och Ökad Produktionskapacitet i Leverantörsledet

Den svenska försvarsindustrin upplever en exceptionell tillväxt, med en markant ökning av omsättning och sysselsättning, särskilt bland medelstora tillverkare och underleverantörer. Denna utveckling drivs av ökade försvarsanslag och en strategisk satsning på att bygga ut produktionskapaciteten genom hela värdekedjan, inklusive etablering av nya fabriker och uppskalning av befintlig produktion.

Produktion | Ekonomi | Arbetskraft | 4 observationer · senast 8 juli 2026

Källor

01 **Boomen i Forsvarsindustrin 500 Nya Jobb i Manaden**
efn.se

02 **Branschstatistik 2024 Marknaden Okade Med 55 Fortsatt Tillvaxt Att Vanta**
soff.se

03 **Svensk försvarsindustri slår nya rekord – fördubbling av ...**
tn.se

© Trendscope · version 4 · 2026-08-08 · 15/16

OM ANALYSEN

Använd gärna analysen

Du får gärna skriva ut, dela och citera ur analysen. Använd insikterna i ert eget arbete, i presentationer och i samtal där de kan göra nytta.

DOKUMENTKÄLLA

https://trendscope.se/nato-anpassning-for-civila-leverantorer

NÄR DU HÄNVISAR

Ange Trendscope som källa. I digitala sammanhang får du gärna länka tillbaka till dokumentkällan, så att läsaren kan hitta den senaste publicerade versionen och följa underlaget vidare.

KONTROLLERA VIKTIGA UPPGIFTER

Både människor och AI kan missa sammanhang, feltolka uppgifter eller återge en källa fel. Kontrollera därför originalkällan när en uppgift ska ligga till grund för beslut, publicering eller andra sammanhang där korrekthet är viktig.

AI-STÖD OCH MÄNSKLIG KURERING

Delar av källinsamlingen och bearbetningen har gjorts med AI-stöd. Urval, struktur och den publicerade analysen har granskats och kurerats redaktionellt av människor.

FÖRESLAGEN HÄNVISNING

Trendscope. “NATO-anpassning för civila leverantörer”. Uppdaterad 30 juni 2026.

© Trendscope · version 4 · 2026-08-08 · 16/16